

FORRETNINGSSYSTEMER 2014

KONFERANSEPROGRAM

FORUM
4iT

17-03-2014

**Thon Conference Vika Atrium
OSLO**



Et ekte webbasert ERP-system for større virksomheter



Vi adresserer følgende temaer i vår presentasjon kl. 11.30

- Hva kjennetegner et ekte webbasert ERP-system?
- Hvilke fordeler gir dette for deg som kunde?
- Hva gjør Xledger unikt?
- Hvilken type virksomheter har størst nytte av Xledger?

www.xledger.no

Velkommen til Forretningssystemer 2014

Å bytte forretningssystem innebærer å ta fatt på et av de mest krevende og risikofylte prosjekt en virksomhet kan gjennomføre. En omfattende del av oppgaven består i å analysere, forstå, og utvikle forretningsprosessene. For å overleve, og å være fremgangsrik, kreves det støtte fra moderne og bransjetilpassede IT løsninger, som også lar seg endres i takt med de krav til endringer og omstillinger en virksomhet konfronteres med.

For de fleste virksomheter kreves det at man legger ned mye tid og et stort engasjement for å kunne nyttiggjøre seg de muligheter som de moderne forretningssystemene tilbyr. Samtidig er det krevende å overvåke og følge med på de generelle trendene innom bransjen, og oppdatere seg på hva som er nytt. Å ikke kunne skille en hype fra en trend, kan fort medføre en feilslått investering.

Forretningssystemer 2014 utformet for på kort tid å gi deg en mulighet til å få en samlet oversikt over aktuelle trender og ta del av de nyheter som de ledende leverandørene lanserer. Vårt opplegg gir deg mulighet til å nyttiggjøre deg aktuell informasjon og ta lærdom fra andres erfaringer. Uavhengig om du står foran et skifte av løsning, arbeider som konsulent, eller bare vil følge med på dine konkurrenter, så er dette en unik mulighet til å få treffe alle de ledende leverandørene i markedet.

Til den første konferansen i Norge har vi samlet 40 leverandører og implementeringsspartnere. Interessen har vært formidabel. Tilsammen med våre Key Note Speakers og andre forelesere har du tilgang til 30 presentasjoner og forelesninger. Planlegg din konferansedag godt, så får du størst mulig utbytte av ditt besøk.

Velkommen!

Jonas Andersson
Konferanseansvarlig

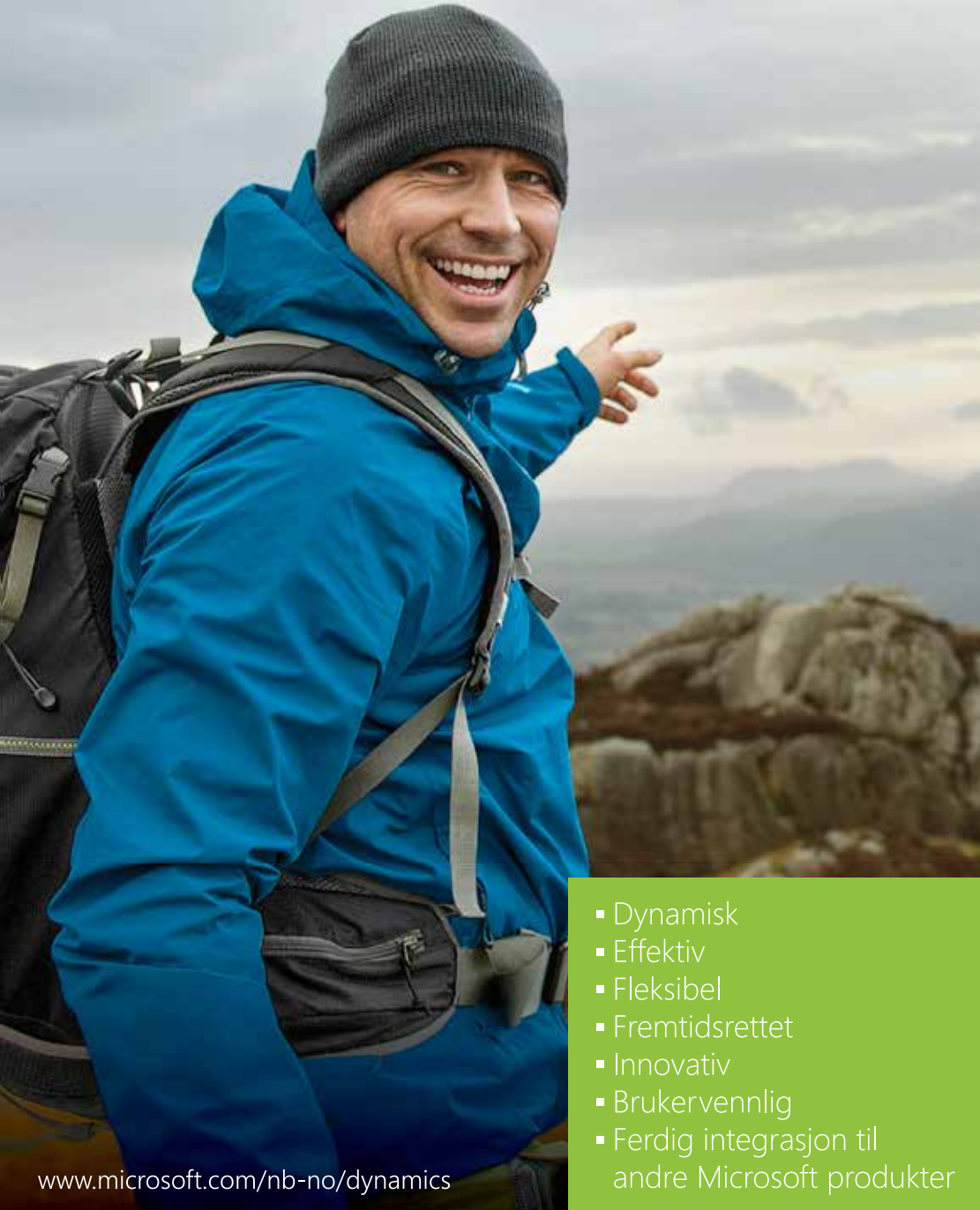
Korte fakta om Forretningssystemer 2014:

Tid: 17. mars kl. 08:00 – 16:00 Foredrag og utstilling
kl. 16:00 – 17:00 Paneldebatt
Sted: Thon Conference Vika Atrium, Oslo
Pris: 1.000 NOK (EKS MVA)

I prisen inngår morgen og ettermiddag forfriskninger og lunsj buffet.

- Key Note Speakers
- 30 Utstillere og partners
- 30 Foredrag og presentasjoner, velg det som passer deg!
- Kostnadsfri rådgivning
- Utstilling og mingel
- Mulighet til private møter med leverandører

UTSTILLERE OG PARTNERE



- Dynamisk
- Effektiv
- Fleksibel
- Fremtidsrettet
- Innovativ
- Brukervennlig
- Ferdig integrasjon til andre Microsoft produkter

Logos of exhibitors and partners including: InfoTjenester, axia Applications, DRIW, merit, ad group, IBS, Deltek, EKONOMI KOMPETENS, EPICOR Business Inspired, INFOR, HerbertNathan & Co ERP Scandinavia, Move-IT, pilaro, SAP, unimicro, IFS, UNIT4 AGRASSO, Microsoft Dynamics, EG, sariba, ITCompaniet, Jeeves, adra match, BYGGER, RAMBASE, iQubeSc, 24SevenOffice, xledger, basware, -Data, medius, NEXTCOM, advania, HATTELAND, onestop REPORTING, CGI, IBiz, VISMA, bouvet, HOUSE OF CONTROL.

MEDIAPARTNERS

Finansavisen



Bouvet

IMPLEMENTERER, FORBEDRER, JUSTERER

Bouvet gjennomfører totalimplementeringer av SAP. Vi gjør også tilpasninger, oppgraderinger og forbedringer på utnyttelse av SAP-moduler som allerede er installerte. Men fordi et system sjelden operer helt alene, vet vi en del om hvordan vi skal få til en god integrasjon mellom SAP og andre systemer. Kundene våre liker det.

BLI SKARPERE DER DET GJELDER

For at SAP skal kunne skape forretningsmessige fordeler, må man koble det med forretningsinnsikt, god greie på funksjonaliteten og selvfølgelig kunnskap om hvordan vi kan bruke dette til å få til de gode forretningsprosessene vi er på jakt etter. Vi blir oppriktig glade når kunder sier at Bouvet har hjulpet dem til å se og realisere nye forretningsmuligheter. Det er derfor vi gjør det vi gjør.

End-User Service Delivery					
Analytics	Strategic Enterprise Management	Financial Analytics	Operations Analytics	Workforce Analytics	
Financials	Financial Supply Chain Management	Financial Accounting	Management Accounting	Corporate Governance	
Human Capital Management	Talent Management	Workforce Process Management		Workforce Deployment	
Procurement and Logistics Execution	Procurement	Supplier Collaboration	Inventory and Warehouse Management	Internal and Outbound Logistics	Transportation Management
Product Development and Manufacturing	Production Planning	Manufacturing Execution	Enterprise Asset Management	Product Development	Life-Cycle Data Management
Sales and Services	Sales Order Management	Aftermarket Sales and Service	Professional Service Delivery	Global Trade Services	Incentive and Commission Management
Corporate Services	Real Estate Management	Project Portfolio Management	Travel Management	Environment, Health, and Safety	Quality Management

Ønsker du å vite mer?

Kom til Bouvets presentasjon om SAPs malbaserte løsninger.

KONTAKT

Einar Christophersen
Bouvet AS
ech@bouvet.no
Tlf: 95292564

VI LEVERER FØRST OG FREMST PÅ DISSE OMRÅDENE:

- Business Intelligence – SAP datavarehus for ny innsikt, basert på historiske data
- Business Process Plattform – SAP som fundament i en tjenesteorientert arkitektur (SOA), eller sagt på en annen måte: SAP for de som leverer tjenester
- Lean Enterprise Management – SAP forretningsløsninger og applikasjoner
- SAP All-In-One - SAP for små og mellomstore virksomheter
- Mobile løsninger for SAP
- SAP Hana – In memory computing
- Bouvet er eneste SAP Education Partner for SAP Norge.
Det vil si at SAP har gitt Bouvet ansvaret for alle åpne SAP-kurs og bedriftsinterne kurs i Norge. SAP kurskalender

Bouvet er dessuten sertifisert innen SAP Partner Center of Expertise. Det er vi ganske stolte av.

EXPERIENCE TRUE MOBILITY. ACCELERATE YOUR EVERYDAY BUSINESS.

Complete ERP solutions for your mobile workforce.



FOR AGILE BUSINESS



MOBILITY.IFSWORLD.COM

FORRETNINGS- OG LOGISTIKKSYSTEMER FOR DISTRIBUTØRER I VAREHANDELSBRANSJEN

Få med deg vårt seminar på Kalbakken 12. mai.
Følg med på www.driw.no
- et samarbeid med



TID	AKTIVITET
Kl. 08.00	REGISTRERING OG UTSTILLINGEN ÅPNER
Kl. 09.00	Innledning
Kl. 09.05	Key Note Speaker (Lokal: Auditorium) Tom Olberg, HerbertNathan & Co Tema: Det norske markedet og aktuelle trender
Kl. 09.40	PAUSE OG KAFFE
Kl. 10.10	Seminar pass 1
Kl. 10.40	PAUSE
Kl. 11.30	Seminar pass 2
Kl. 12.00	LUNSJ
Kl. 13.00	Key Note Speaker (Lokal: Auditorium) Jonas Andersson, HerbertNathan & Co Tema: Hvordan lykkes med ERP-projektet
Kl. 13.30	PAUSE
Kl. 14.00	Seminar pass 3
Kl. 14.30	PAUSE
Kl. 15.00	Seminar pass 4
Kl. 15.30	PAUSE OG KAFFE
Kl. 16.00	Paneldebatt med ledende leverandører Tema: Forretningssystemer i skyen - Trender og framtid Deltaker: SAP, Xledger, 24SevenOffice, Microsoft och Rambase. Moderator: Tom Olberg, HerbertNathan & Co
Kl. 17.00	UTSTILLING OG MINGEL
Kl. 18.00	KONFERANSE STENGER



proplanner



Skreddersydd IT-verktøy for produksjonsbedrifter

Med bransjeløsningen Pilaro ProPlanner kan du automatisere rutinepregede, manuelle prosesser og redusere tidsbruken på administrative oppgaver drastisk. Systemet er skreddersydd for produksjonsbedrifter og basert på det anerkjente forretningsystemet Microsoft Dynamics NAV.



ARTGARDEN

Ønsker du ytterligere informasjon, referanser eller en demonstrasjon av ProPlanner? Ring oss på **66 90 80 00** eller send en mail til proplanner@pilaro.no



KEY NOTE SPEAKERS

HerbertNathan & Co



TID: Kl. 09.05 (Lokal: Auditorium)
FORELESER: **Tom Olberg**
Country Manager Norway, HerbertNathan & Co

Forretningssystemer i Norge – Er vi klare for å ta inn over oss de globale trendene?

Markedet for forretningssystemer er som alle andre markeder, i konstant endring og utvikling. Vår økonomi går fortsatt godt og vi er på så måte et unntak i forhold til de markedene som de globale aktørene retter seg mot. Tom tar for seg en del av de globale trendene som preger ERP markedet nå, og beskriver hvilke konsekvenser de har, og kan få for vårt lokale norske marked.

FOREDRAGET OMHANDLER:

- En oversikt over den norske markedet for Forretningssystemer i 2014
- Leverandørens prioriteringer
- Trender vi bør være spesielt oppmerksomme på



Tom Olberg
HerbertNathan & Co

HerbertNathan & Co



TID: Kl. 13.00 (Lokal: Auditorium)
FORELESER: **Jonas Andersson**
Country Manager Sweden, HerbertNathan & Co

Hvordan lykkes med ERP-prosjektet – utfordringer, muligheter og strategi

Å implementere et ERP system handler ikke om teknologi. Det handler isteden om evnen til å kunne analysere, forstå og utvikle sine forretningsprosesser. Jonas oppsummerer sine erfaringer fra et hundretalls prosjekter, og gir konkrete tips til hvordan man unngår problem, og skaper forutsetninger for en fremgangsrik implementering.

FOREDRAGET OMHANDLER:

- Strategi
- Utfordringer og muligheter
- Råd og tips



Jonas Andersson
HerbertNathan & Co AB



Stand B4



Det modulbaserte forretningsystemet – optimalisert for tjeneste-, konsulent- og prosjektorienterte virksomheter.

Med lengst erfaring som sertifisert partner i både Norge og Sverige kan vi på Ekonomikompentens hjelpe deg med:

- ✓ Implementering, support og opplæring i Xledger
- ✓ En moderne, smartere og mer effektiv arbeidsmetode
- ✓ Autoriserte økonomer med lang erfaring i Xledger
- ✓ Outsourcing av hele eller deler av din regnskapsavdeling

Vi kan hjelpe deg på begge sider av landegrensene Norge-Sverige.

Ønsker du å vite mer?

Besøk vår **Stand B4** eller ring

Stefan Ahlmark på +46 (0)70 35 95 400!

EKONOMI
KOMPETENS
Din lønnsomhetskonsulent

www.ekonomikompentens.no



NØKKELEN TIL LØNNSOMHET

NextCom Evolution - et komplett og unikt forretningsystem for din bedrift

NEXTCOM
EVOLUTION®

FULL KONTROLL

med NextCom Evolution

Effektiv kundebehandling er nøkkelen til lønnsomhet. Med NextCom Evolution får du full kontroll og oversikt over alle dine kunderelasjoner i et system. Med et befriende enkelt brukergrensesnitt kreves det minimal opplæring før bruk.

Å bygge relasjoner kan gjøres på mange måter. Uansett hvilken tilnærming du velger, er det å oppbevare og systematisere kundedata og annen relevant informasjon om kundeforholdet helt nødvendig for å sikre god oppfølging.

SIKRER GOD KUNDEOPPFØLGING

Etter hvert som bedrifter vokser, blir det gjerne vanskeligere å forholde seg til hver enkelt kunde. Det blir mer informasjon å håndtere, og mindre tid til å følge opp kundene like tett. Med NextCom Evolution får du et system som sikrer god kundeoppfølging over tid.

NextCom Evolution er intuitivt og visuelt bygget opp. Her får du full oversikt over alle dine kunder og dine gjøremål.

GIR BEDRE RESULTAT

Basert på dine innstillinger, formidler systemet lister med kunder eller leads som den enkelte medarbeider skal jobbe med. Slik vet hver og en hvilke oppgaver han eller hun skal gjøre i løpet av arbeidsdagen. Alle mulige statistikker om kundeoppfølgingen blir målt og synkronisert inn i et målingsverktøy som igjen kommer med løpende tilbakemelding for å styre hver enkelt medarbeider til bedre resultat.

Når en kunde ringer inn vil et kundekort komme automatisk opp med all kundehistorikk. Ny informasjon som kommer ut av samtalen vil bli logget.

Slik får du full kontroll - og det beste grunnlaget for å bygge opp langvarige og gode kunderelasjoner som sikrer vekst og utvikling for din bedrift.

FORDELER MED NEXTCOM EVOLUTION

- SKREDDERSYS FOR DIN BRANSJE
- STRUKTURERER ALLE OPPGAVENE DINE
- GIR DEG FULL KONTROLL OG OVERSIKT
- RESSURSBESPARENDE
- TILGANG TIL ALL STATISTIKK
- ER IBM PARTNER
- INGEN BINDINGSTID

ALT DU TRENGER

samlet i ett system

Vårt mål med NextCom Evolution var å utvikle et forretningssystem som gir optimal kundebehandling. Vi har lagt ned store ressurser på å sikre kvaliteten i alle ledd. Alle funksjoner i systemet er derfor grundig gjennomarbeidet og nøye testet for å tilfredsstille dine behov.

ARBEIDSOPPGAVER

Fordeling av arbeidsoppgaver både egne oppgaver og ansvarsområde etter bruksrettighet. Oppgavene vises med statusfarger og sms-varsling.

KUNDEHISTORIKK

All informasjon om kundene ligger lett tilgjengelig slik at du enkelt får frem ringelister, tidligere historikk, kundebehandler mm.

TELEFONTRAFIKK

Telefon for inn- og utgående trafikk med oversikt over tapte anrop og sett over funksjon.

E-POSTHÅNDTERING

E-post med muligheter for masseutsendelser på lister med innebygget forsinkelse for å unngå spamfilter.

FIL- OG BILDEARKIV

Fil- og bildearkiv, både egne og delte, med mulighet for utsendelse på e-post.

MØTEKALENDER

Møtekalender, både egen og delte, med sms-varsling og møtelogg.

PRODUKT- OG TILBUDSOVERSIKT

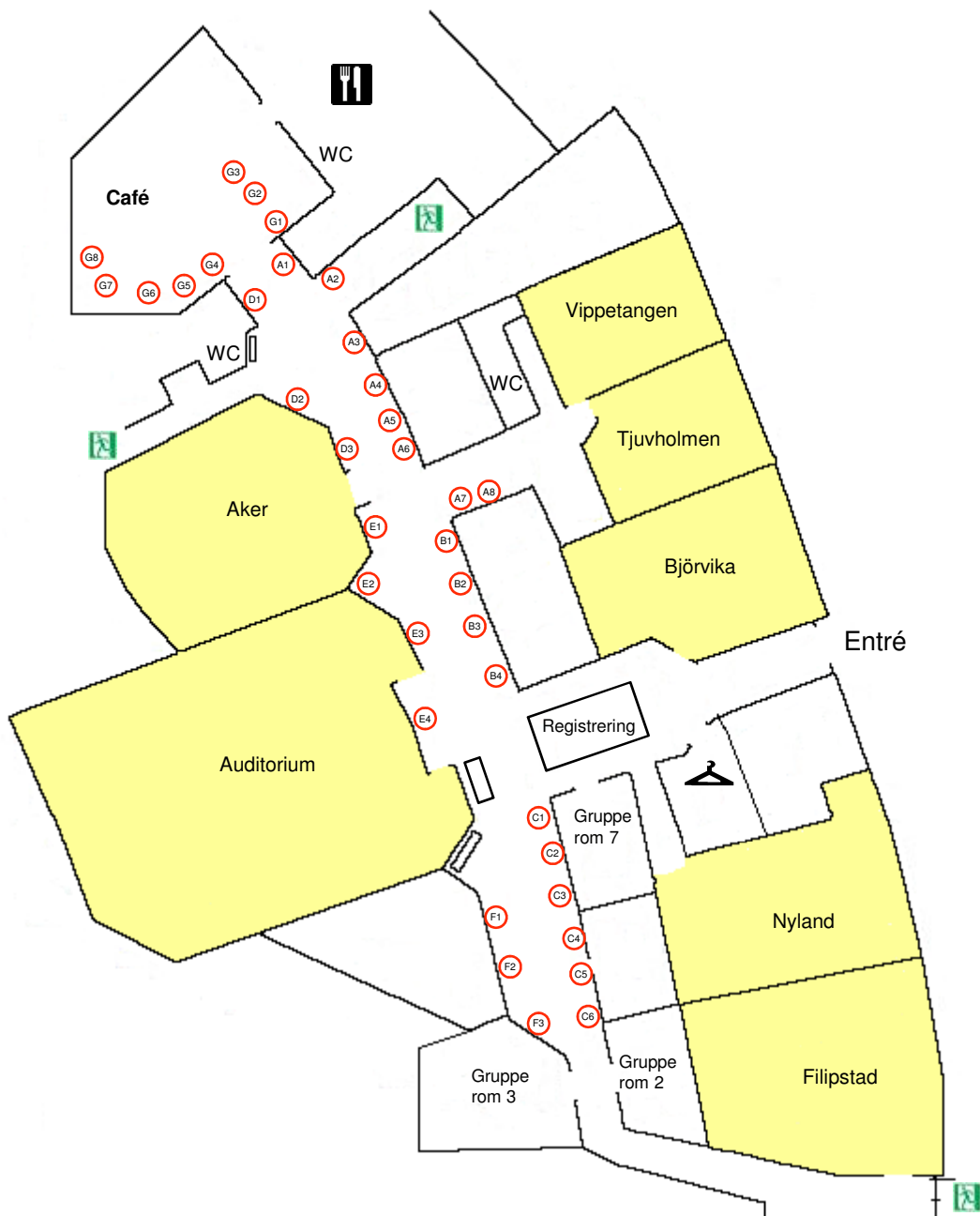
Oversikt over alle produkter. Dine salg, tilbud ute, oppfølginger, svarlogg med mer.

ØKONOMISYSTEM

Automatisk fakturering og inndrivning.



Oslo 17. mars



PLASS UTSTILLERE

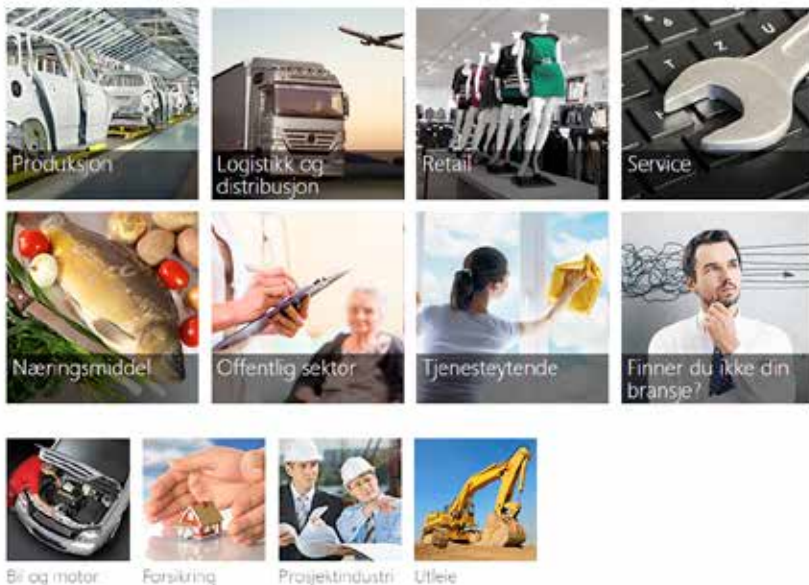
A1	Rambase
A2	Pilaro
A3	SAP
A4	Jeeves
A5	24SevenOffice
A6	Move-IT
A7	Sariba
A8	SI Data
B1	IFS
B2-B3	Basware
B4	Ekonomikompentens
C1-C2	Deltek
C3-C4	Xledger
C5	Adra Match
C6	DRIW
D1	iQubes

PLASS UTSTILLERE

D2	Visma
D3	Uni Micro
E1	Epicor
E2	Bouvet
E3	Merit Consulting
E4	HerbertNathan & Co
F1-F2	Microsoft
F3	UNIT 4 Agresso
G1	Medius
G2	Infotjenester
G3	OneStop Reporting
G4	House of Control
G5	Nextcom
G6	IBS
G7	AD-Gruppen
G8	iBiz Solutions

Microsofts forretningsløsninger – levert under merkenavnet Microsoft Dynamics – består av både kunderelasjons-systemer (CRM) og forretnings-systemer (ERP). Dynamics CRM samler prosesser for blant annet salg, markedsføring og service på ett sted – med tilgang fra de enhetene (mobil, nettbrett, PC) dere som bedrift ønsker å benytte. Dynamics AX og Dynamics NAV (ERP) dekker både økonomi, logistikk, produksjon, personal, innkjøp, salg og kasse-løsninger. Levert som ett integrert system, med en ferdig tilkoblingsmulighet til Microsoft verktøy du bruker i dag (Outlook, Lync, Sharepoint) og med markedets beste brukeropplevelse

Velg bransje for å finne ditt forretnings-system



Finn løsningen som passer
til din bransje og din bedrift på
www.bransjeløsninger.no

LEVERANDØR LOKAL	PRESENTASJON
Merit Consulting Lokal: Aker	Turning knowledge into value En fortelling om hvordan et forretnings-system, Infor M3 kombinert med Merit Portalproduktene, kan bidra til å effektivisere og rasjonalisere virksomheten. Merit som er Infor's største partner på løsningen Infor M3 gir eksempler og erfaringer.
SAP Lokal: Tjuvholmen	SAP anno 2014 – Raskere, enklere, smartere med in-memory (neste generasjons teknologi) og malbaserte, industrispesifikke løsninger <ul style="list-style-type: none"> • Raskere in-memory løsninger og malbaserte prosjekter • Enklere arkitektur og implementering • Smartere forretningsprosesser, interaktive rapporteringsløsninger, på alle brukerflater, uansett enhet • Levert lokalt eller i skyen
IFS Lokal: Bjørvika	Business benefits of enterprise mobility Our research reveals that the main drivers to enterprise mobility is powering a flexible workforce (83%), boosting productivity (68%) and delivering competitive advantage (42%). This session outlines the business case for mobility in 2014 and beyond through a number of live scenarios.
Microsoft Lokal: Auditorium	Microsoft Dynamics - Microsofts forretnings-løsninger Microsoft er verdens største programvareleverandør og leverer dynamiske og brukervennlige forretnings-løsninger integrert til våre generelle løsninger som Office og Sharepoint. Vi gjennomgår Microsofts tilbud representert ved forretnings-løsningene Microsoft Dynamics AX og Microsoft Dynamics NAV.
Move-IT Lokal: Nyland	Move-IT med Infor LN: En ERP løsning rigget for fremtiden Endelig en ERP løsning som ivaretar kundens behov for et moderne, intuitivt og proaktivt grensesnitt. I tillegg får du markedets beste funksjonalitet innen vareproduserende industri. Infor LN er en ny og moderne løsning fra verdens 3. største ERP leverandør. Move-IT er den største leverandøren av Infor LN i Norden og en nylig fusjon mellom Mazeppa AS og Midport Scandinavia AB.
Deltek Lokal: Filipstad	Maconomy er den eneste helintegreerte ERP-løsningen som utelukkende henvender seg til kunnskapsorienterte virksomheter Med Maconomy kan du fokusere på din kjernevirksomhet og bruke minst mulig tid og ressurser på aktiviteter som oppleves som unyttige. Med Maconomy som SaaS kan alle kunnskapsbedrifter ta i bruk Maconomy for å styre sine prosjekter, holde oversikt over virksomheten og sørge for gode leveranser.
24SevenOffice Lokal: Vippetangen	Rask implementering av forretnings-systemer i skyen Rask implementering av forretnings-systemer i skyen - fra ferdig importert historikk til effektiv bilagsflyt og ferdige rapporter på 30 minutter. Chris Andre Pedersen, 24SevenOffice

Mennesker som får til mer og systemer som gjør det mulig



Det stilles stadig høyere krav til HR i norsk næringsliv. HR har sin naturlige rolle i de fleste prosesser i bedriften, enten det dreier seg om ledelse, strategi, kommunikasjon eller økonomi.

HR-prosessene er viktige fordi de bedriftene som lykkes best, er de som evner å spille på lag med sine ansatte og sørger for at alt ligger til rette for at de kan yte sitt beste. Saribas mål er å hjelpe din virksomhet til dette.

Les mer om Sariba på sariba.no eller ring oss for en uforpliktende prat på +47 22 41 08 10. Vi treffes også på Forum4IT - stand A7.

LEVERANDØR LOKAL	PRESENTASJON
HerbertNathan & Co Lokal: Auditorium	Når bør jeg oppgradere og når bør jeg bytte forretningssystem? Avhengig av hvor forretningssystemet befinner seg i sin livssyklus har man egentlig tre alternativer for fornyelse. Man versjonsoppgraderer, man re-implementerer eller man skaffer en ny løsning. Vi beskriver hvordan man velger riktig fremgangsmåte og skaper lønnsomhet i prosjektet.
Xledger Lokal: Aker	Ekte webbasert ERP for større virksomheter Følgende temaer adresseres i presentasjonen: <ul style="list-style-type: none"> • Hva kjennetegner et ekte webbasert ERP-system? • Hvilke fordeler gir dette for deg som kunde? • Hva gjør Xledger unikt? • Hvilke typer virksomheter har størst nytte av Xledger? Det blir også en kort demonstrasjon av selve systemet.
Rambase Lokal: Vippetangen	Transaksjons- og informasjonsflyt i samme system RamBase er en komplett løsning for selskaper med strenge krav til kvalitet og sporbarhet. Rambase gir kontroll på informasjon, dokumentasjon og finans i takt med vareflyt gjennom hele verdikjeden. Levert som SaaS.
Microsoft Lokal: Tjuvholmen	Bransjeløsning for engineering og prosjektorientert produksjon – Microsoft Dynamics AX 2012 CGI presenterer sin bransjeløsning for virksomheter som designer og produserer utstyr. Bransjeløsningen dekker behovet for virksomhet som har prosjektorientert produksjon, service, ettermarked og utleie av utstyr. Kunder benytter løsningen i dag er blant annet Kongsberg Maritime og One Subsea.
UNIT4 Agresso Lokal: Nyland	Unit4 Agresso – fleksibilitet også etter implementering Det er for mange en selvfølge at et ERP system tilbyr fleksibilitet i fm implementering. Men skal man leve med et ERP system i 10-15 år bør det være en like stor selvfølge at det er fleksibelt også etter implementering.
Visma Lokal: Filipstad	Virksomhetsstyring gjennom effektive arbeidsprosesser Større virksomheter i Norge møter stadig større krav til effektiv administrasjon. Derfor er det viktig med solide støtteverktøy som gjør det mulig å jobbe enda smartere. Da er det en forutsetning at IT-løsningene som skal brukes gjenspeiler norske forhold og den norske arbeidshverdagen. Med fokus på effektive arbeidsprosesser gir Visma Enterprise god støtte for ledere, fagbrukere og ansatte. En helhetlig, effektiv og fremtidsrettet løsning innenfor områdene lønn & personal, økonomi, innkjøp & logistikk og ressursplanlegging. La oss hjelpe din virksomhet å bli enda mer effektiv!
Sariba Lokal: Bjørvika	Sariba løfter HR til nye høyder med SuccessFactors, SAP HCM og mobile løsninger <ul style="list-style-type: none"> • Økt effektivitet og bedre styring med Saribas løsninger innen HCM og ERP • Sariba SAP Professional Services - en malbasert løsning for virksomheter som lever av timer • SuccessFactors og SAP HCM - skybasert og mobil HR for prestasjon, talent og personal

move-IT

BESØK OSS
PÅ MONTER
A6

FØLG
MED PÅ VÅRE
PRESENTASJONER:

10:10 MOVE-IT MED INFOR LN:
En ERP løsning rigget for fremtiden

15:00 MOVE-IT WITH INFOR BI:
Accelerate your ERP solution
with advanced analytics

VINN EN
APPLE IPAD AIR

- Svar rett på tre spørsmål fra våre presentasjoner
- Vi trekker to vinnere

FOR MER INFO:
+47 905 64 391
www.move-it.com

SEMINAR - KL.14.00

LEVERANDØR LOKAL	PRESENTASJON
Bouvet Lokal: Vippetangen	Hvordan forberede organisasjonen til å implementere et ERP system Robert, en av Bouvets Prosjektledere, vil ta dere gjennom hva som er typiske utfordringer i forbindelse med implementering av nytt ERP system og hvilke gevinster det gir med et malbasert ERP system.
Pilaro Lokal: Filipstad	Presise leveringer med effektiv planlegging Hvor Richard Larsen forteller om vår bransjeløsning Pilaro ProPlanner, en bransjeløsning for Microsoft Dynamics NAV. Han vil prate om produksjonsprosesser, produksjonsplanlegging og kostnadsbesparelser i produksjonslinjen som noen stikkord. I tillegg belyse viktigheten av en god implementeringsmetodikk hvor PSO (Person, System og Organisasjon) er elementer som er viktig for en effektiv implementering av nytt forretningssystem.
Epicor Lokal: Nyland	Epicor ERP – Implement a visionary ERP solution and actually SAVE costs! Epicor ERP is designed to let customers take control of their ERP costs and inspire greater business performance. Described by industry analysts as visionary, Epicor ERP provides the comprehensive functionality, flexibility and agility required to meet the needs of manufacturing and distribution companies worldwide. Epicor ERP is built for the way people work today, and is ready for the way they will work tomorrow.
Microsoft Lokal: Bjørvika	Branschløsninger for Microsoft AX og NAV EG NaviCom har et bransjerettet fokus med løsninger på Microsoft Dynamics AX og NAV også for prosjektorienterte bedrifter. Løsningene dekker de aller fleste typer prosjekt fra enkle arbeidsordre til komplekse fastprisprosjekter. Av funksjonalitet vi ønsker å fremheve er: Tilbud, kalkyler, budsjetter, prognoser, prosjektvurdering, varebehov, dokumentlagring/tegninger knyttet til prosjekt om med timeregistrering på mobile enheter.
Basware Lokal: Tjuvholmen	Frigjør verdier på tvers av den finansielle verdikjeden med Basware Commerce Network Basware er global markedsleder og tilbyr åpne og sikre skybaserte løsninger som håndterer efaktura og hele prosessen fra innkjøp til betaling, uavhengig av bedriftens størrelse. Løsningene sørger for økt effektivitet innen innkjøp, fakturahåndtering, samt reise- og utlegg.
UNIT4 Agresso Lokal: Aker	Unit4 Agresso Milestone 4 – Med fokus på Bruker-opplevelse Med Milestone 4 har vi tatt brukeropplevelsen på alvor! Mobile apps og et brukergrensesnitt som beveger seg utenfor grensene til et tradisjonelt ERP system gir sluttbrukerne et effektivt verktøy for rask og intuitiv utførelse av sine oppgaver.
Jeeves Lokal: Auditorium	The Jeeves Way: Hvordan fremhever Jeeves mangfoldet og sikrer at forretningssystemløsningen tilhører og eies av våre kunder? Vi er overbevist om at den beste systemløsningen er den som beholder kundens unike forretningsprosess – med en arbeidsflyt som fanger kjernen av kundens konkurransemessige fordeler. Vi tvinger ikke våre kunder til å kompromisere for å passe inn i en generisk prosess som er innebygd i programvaren!

Virksomhetsstyring

Helhetlig, effektivt og fremtidsrettet

- Lønn & Personal
- Økonomi
- Innkjøp & Logistikk
- Ressursplanlegging

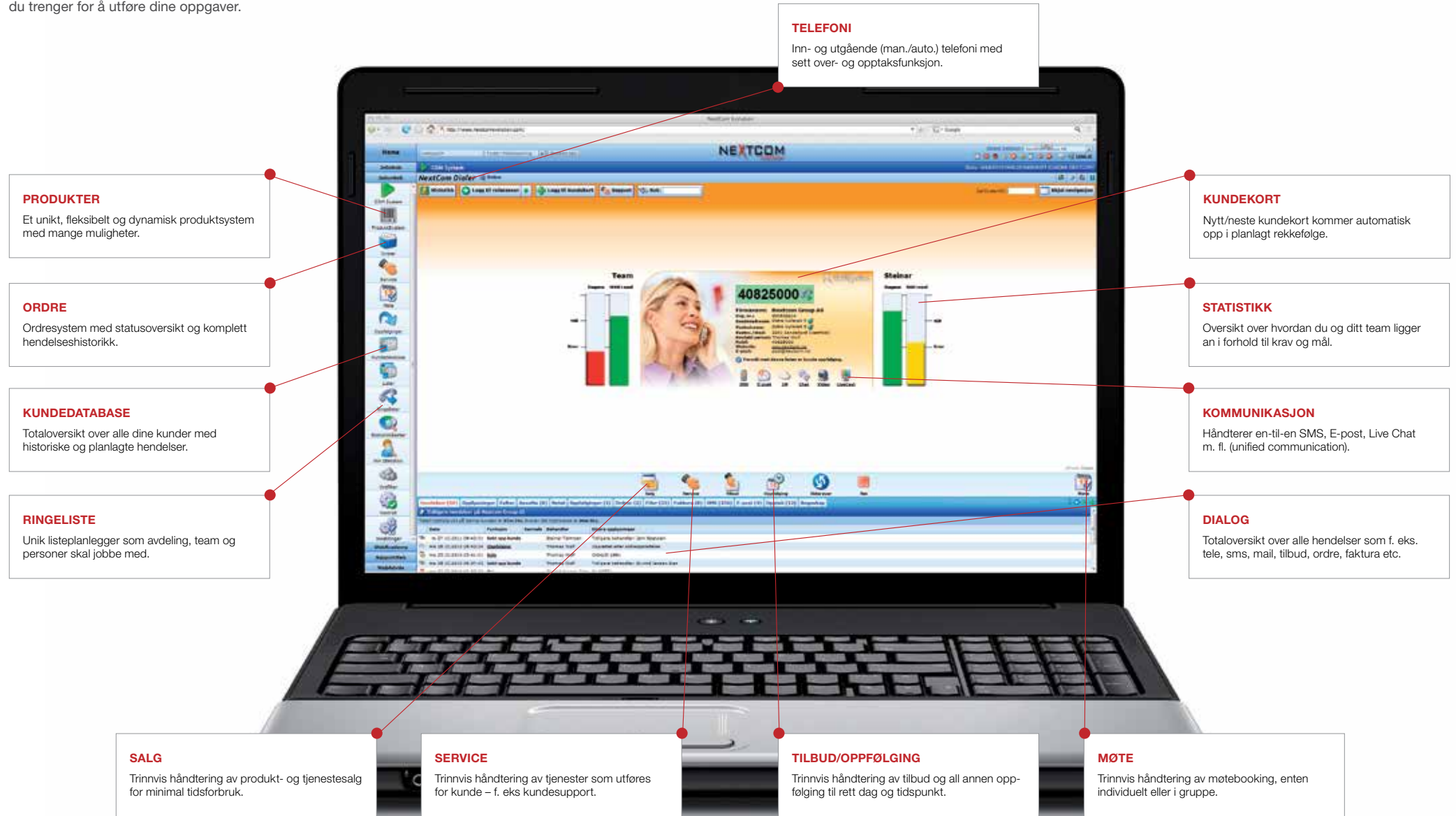
Besøk oss på stand D2

Visma Enterprise | www.visma.no



LEVERANDØR LOKAL	PRESENTASJON
HerbertNathan & Co Lokal: Bjørvika	Gode råd og erfaringer ved anskaffelse av nytt Forretningssystem Anskaffelse av et nytt Forretningssystem baserer seg først og fremst på å besvare tre helt overordnede strategiske spørsmål. <ul style="list-style-type: none"> • Hvorfor må det investeres i en helt ny løsning? • Hvilket system er best egnet til å løse behovene? • Hvem er best egnet til å levere en løsning? HerbertNathan deler med seg av sine erfaringer fra mer enn 300 forretningssystemprosjekter
IFS Lokal: Aker	ERP – the enterprise platform for innovation To enable companies to transform and act on new business trends and opportunities, business applications must support enterprises to change – not the opposite. The ERP system must work as a platform for innovation to help companies utilize new technologies, user behavior and expectations. This session explains how.
Rambase Lokal: Tjuvholmen	Håndter B2B forretningstransaksjoner online RamBase Business Center er en fleksibel sky-applikasjon som brukes til å møte alle kundebehov innen B2B. Samarbeid med handelspartnere blir en enkel oppgave når ditt online business senter kan tilby oppdatert kundeordreinformasjon gjennom hele logistikk-kjeden. RamBase Business Center gir deg muligheten til å skape en brukervennlig tjeneste hvor dine kunder kan spore ordre, tilbud og produktinformasjon når som helst, hvor som helst.
Microsoft Lokal: Filipstad	Microsoft og Advania er All in på Retail – er du klar? Bli med oss på en reise gjennom historien, fra den spede begynnelse til dagens fantastiske multikanal Retail forretningssystem. Utviklet av Microsoft, gjort mulig av partneren Advania. Hør våre kundeerfaringer og praktiske eksempler. Advania har jobbet sammen med Microsoft i Retail segmentet fra dag en og vet hva som fungerer og hva som ikke gjør det.
Move-IT Lokal: Vippetangen	Move-IT with Infor BI: Accelerate your ERP solution with advanced analytics With Infor BI the boundaries between ERP and Business Intelligence are fading. Be inspired and see how you can empower your business users with self-service analysis and dashboards. Get the most out of your Infor LN solution with Next Generation BI and Performance Management – available today.
UNIT4 Agresso Lokal: Auditorium	UNIT4 Business Analytics – Beslutningsstøtte i en verden med hyppige endringer Morgendagen stiller nye krav til virksomhetens forretnings-systemer. Å henge med på stadig skiftende krav til forretningssystemene for å kontinuerlig støtte virksomhetens behov for beslutningsstøtte, kan være en kostbar og frustrerende øvelse. Men det er ikke nødvendig.
24SevenOffice Lokal: Nyland	Integrasjonsmuligheter i skyen Integrasjonsmuligheter i skyen - og tilgang på ferdig integrasjoner - et avgjørende punkt ved valg av nytt forretningssystem. Freddy Kristensen, 24SevenOffice

NextCom Evolution er bygget opp som et kortsystem med all informasjonen du trenger tilgjengelig på ett sted. Relevant informasjon om den aktuelle kunden du jobber med, kommer opp i midten av skjermbildet ditt. I rammen rundt har du lett-fattelige ikoner som gir deg tilgang til all den informasjonen du trenger for å utføre dine oppgaver.



TILPASS

etter dine behov



RIK STATISTIKK

Du får nåtids statistikk slik at du er oppdatert til en hver tid. Slik kan du optimalisere din drift og avdekke hvor det bør settes inn forbedringstiltak. Statistikken kan også overføres til TV skjermer som oppdateres kontinuerlig slik at alle ansatte kan følge med.

Du får statistikk på blant annet:

Totalstatistikk

Statistikk senter med: listestatistikk, totaloversikt, budsjett, konkurranse, ordre, tilbud, oppfølging, aksepterte tilbud, ubesvarte tilbud og avslåtte tilbud.

Statistikk på hver ansatt

Den enkelte ansatte får tilgang til sin statistikk delt opp individuell pr. ansatt med oversikt over salg, oppfølginger, tilbud mm inkludert tid brukt på hver kunde og oppgave.

FLEKSIBEL RAPPORTGENERATOR

Få tilsendt standardrapport til fastsatt tid. Ønskes egen tilpasset rapport så kan du gjøre det selv med litt SQL-database kunnskaper eller bestille fra NextCom.

NextCom Evolution gir deg muligheten til å legge inn unike innstillinger ut fra dine behov og din bransje. Du kan blant annet stille inn:

- hvordan kundesystemet skal fungere
- hva kundekortene skal inneholde
- hva bekreftelser skal inneholde
- hva tilbud skal inneholde
- hva service skal inneholde
- hvordan møtesystemet skal fungere
- hva egne felter i kortsystemet skal inneholde
- hvordan SMS skal fungere

TRYGGHETEN

er ivaretatt

NextCom Evolution er et 100 % egenutviklet system fra NextCom Group, for norske forhold. Det sikrer at norske lover, regler og normer er blitt fulgt i utviklingen. Med servere i ISO 9001:2000 sertifisert serverhall og IBM partnerskap i ryggen i tillegg, er du derfor helt trygg når du velger NextCom Evolution.

VI TILBYR TOPP SIKKERHET FOR DINE DATA

Våre servere står i ISO 9001:2000 sertifisert serverhall, med redundant strøm/internett og harddisker. Serverhallen er 24 timers overvåket, og har gigabit tilkobling til NIX. Det blir tatt backup av alle servere hver natt, som slettes etter 14 dager. For kunder som har større krav til sikkerhet og ytelse, kan det bestilles dedikert server med egen database og filstruktur, fysisk avskilt fra andre NextCom kunder.

INTEGRASJON PÅ DAGEN

Stadig flere velger å kjøre CRM-løsninger i nettskyen. WebSphere Cast Iron Cloud Integration er en standardløsning for integrasjon mot ERP-systemer. Du setter opp integrasjonen på dager i stedet for uker.

Cast Iron baserer seg på maler du finjusterer etter behov. Vi har maler for å integrere NextCom Evolution mot ulike ERP-systemer som for eksempel SAP, Oracle m.fl. Finnes ikke malene, kan du utvikle dem selv. IBM har en community-tanke om å dele tredjepartsmaler, men først kvalitetssikres de av IBM.



REFERANSER

Mediafy Marketing Group AS

"Å ha kontroll over alle prosesser i et og samme system har vært revolusjonerende for vår lønnsomhet"

- Mats Rosland, Salgssjef Mediafy Marketing Group AS

MyRent AS

"Med forretningsystem fra NextCom så har vi gjort utleie og forvaltning av eiendom enkelt med blant annet automatisk fakturering og inndriving, kredittsjekk, BankID signering m.m. Deres kunnskap og erfaring er og har vært en viktig bidragsyter til vårt prosjekt. Dedikerte eiere og ansatte skaper et kreativt og hyggelig samarbeid."

- MyRent Administrasjonen

Tele2 Norge AS

"NextCom Evolution har ført til at konverteringsraten har økt fra et 75% til over 95%. Det har resultert i at NextCom har blitt et krav som forretnings-system internt, ovenfor våre byråer og forhandlertett i Norge - over 100 brukere"

- Thomas Nordholm, Direktør for B2B i Tele2 og Network Norway i Tele2 Norge AS

Telio Norge AS

"Nextcom er blitt ett helt nødvendig verktøy for oss og hjelper oss med å strukturere hverdagen for både konsulenter og ledere. Vi har fått levert ett skreddersydd system som passer for alle ledd i organisasjonen vår. Gir mine varmeste anbefalinger til Nextcom - over 100 brukere"

- Heidi Alice Vennevik Manager Telio / Jens Hetland, Salgs- og markedsdirektør i Telio Norge AS.

NextGenTel

"NextCom bidrar til å automatisere prosessene rundt blant annet ringelister, salg og statestikker samt oppfølging av både kunder og selgere. Systemet gjør det enkelt å jobbe effektivt og gir minimalt med administrasjon."

- Beate Nielsen, Salgssjef storkunder øst NextGenTel

Ucan2 AS

"NextComs system er revolusjonerende og svært godt gjennomtenkt. Tilbakemeldingene fra våre 94 brukere hos oss er utelukkende positivt."

- Ruben Apeltun, forenævrende Adm. dir. Ucan2

“Verden er full av folk med gode ideer, men få utvikler disse til løsninger som straks griper inn i våre liv og gjør hverdagen enklere. Menneskene bak NextCom har maktet dette lille kunststykket. Et sikkert tegn på at de har truffet blink er at vi etter kort tids bruk stoppet opp og spurte hverandre: Hva gjorde vi egentlig før i tiden – i gamledager – før dette geniale verktøyet kom på banen? Selgerne våre jobber mer fokusert og med større glede, mens vi i støtteapparatet har stålkontroll over viktige prosesser. Det gir oss flyt og anledning til å gjøre raske forbedringer. Alt i alt har vi blitt mer effektive, mindre stresset og mer profitable. En solskinnshistorie – rett og slett!”

- Torkil Frantzen, Markedssjef Ucan2

KONTAKT OSS I DAG

for en test og gjennomgang av systemet!



NEXTCOM
EVOLUTION®

NextCom Evolution AS, Hangarveien 21, 3241 Sandefjord - Tel +47 33 61 22 10



Hemmeligheten ligger i flyten

Besøk oss
på vår stand

Uni Økonomi er blitt kåret til best i test av PC World, fire år på rad.

«Uni Micro har et lekkert brukergrensesnitt og effektiv og avansert bokføring og fakturering. Vi liker godt at du bare betaler for de webmodulene du vil ha. ... Uni Micro holder seg i forkant teknologisk og konkurrerer skarpt med langt større selskaper»

sier PC World Norge, i sin konklusjon sept. 2013

- Rådgivning
- Evaluering
- Anskaffelse
- Prosjektbistand
- Analyser

HerbertNathan & Co

- 100% leverandøruavhengig rådgivning innenfor Forretningssystemer

Anskaffelse

HerbertNathan & Co er Norges ledende rådgivere på Forretningssystem- strategi og anskaffelses-bistand. Våre tjenester i forbindelse med forberedelse av prosjektet og selve anskaffelsen omfatter:

- Forretnings og løsningsstrategi
- Foranalyse
- Utarbeidelse av business case
- Avdekke forretningsmessige behov og utarbeide kravspesifikasjon
- Evaluering av systemer og leverandører
- Valg av implementeringspartner
- Kontraktinggåelse

Gode råd

Ut fra våre erfaringer med langt over 200 implementeringer av forretningssystemer har vi samlet en rekke gode råd som kan være nyttige når man står overfor et nytt prosjekt. Rådene samler vi fortløpende opp og tar de med i våre rapporter, som vi publiserer regelmessig. Du kan lese mer i vår nyeste rapport; *Forretningssystemer i Norge*.

Prosjektledelse og implementeringsstøtte

Vi bistår våre kunder gjennom hele prosessen fra utarbeidelse av strategi, foranalyse, anskaffelse, implementering og driftssetting.

Med vår erfaring fra flere hundre prosjekter sikrer vi at kunden unngår de vanlige fallgruvene og at man legger til rette for å kunne realisere de forventede gevinster fra investeringen.

Våre tjenester omfatter bla,

- Implementerings- og roll-out strategi
- Prosjektledelse
- Kvalitetssikring
- Prosjektevalueringer
- Forandringsledelse

HerbertNathan & Co Norge AS • Postboks 1433 Vika • Filipstad Brygge 1 • 0115 Oslo • Tel. +47 22 83 14 00

www.herbertnathan.no

HERBERTNATHAN & Co
ERP STRATEGIES